

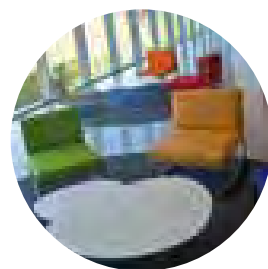
GESTIÓN DE VENTAS

Gestión de las operaciones de compraventa, actividades de merchandising, logística, marketing y otras actividades relacionadas con las ventas.



SE APRENDE A:

1. Implantar y animar espacios comerciales
2. Obtener, procesar y organizar la información en la investigación comercial.
3. Elaborar la información de base para el establecimiento de las políticas de marketing y controlar la acción publicitaria.
4. Gestionar el proceso de la logística comercial.
5. Planificar y dirigir las actuaciones de "merchandising" en el establecimiento comercial.
6. Gestionar las operaciones de compraventa de productos y/o servicios.



> PUESTOS DE TRABAJO RELACIONADOS

Con este perfil el alumno/a está capacitado/a para desempeñar los siguientes trabajos: supervisión del trabajo de un equipo de personas en el almacén o en el punto de venta; realización de una investigación comercial. Podrá ejercer su actividad en todos los sectores productivos en las áreas de comercialización y en el sector del comercio y la logística.

Ocupaciones o puestos de trabajo tipo que podrían ser desempeñados:

- > Ayudante del Jefe de producto.
- > Técnico/a de compra.
- > Técnico/a de venta.
- > Técnico/a de nuevas instalaciones.
- > Merchandiser.
- > Encargado/a de almacén.
- > Ayudante del jefe de logística.
- > Coordinador/a jefe de grupo de representantes.
- > Técnico/a de marketing.
- > Jefe/a de ventas.
- > Encargado/a de tienda o de sección en un comercio.
- > Coordinador/a de comunicación/promociones.

> PLAN DE ESTUDIOS

| 1 ^{ER} CURSO: MÓDULOS | HORAS |
|--|-------|
| Políticas de marketing | 198 |
| Marketing digital | 198 |
| Gestión económica y financiera de la empresa | 198 |
| Investigación comercial | 132 |
| Inglés | 165 |
| Formación y orientación laboral | 99 |

| 2 ^º CURSO: MÓDULOS | HORAS |
|---|-------|
| Escaparatismo y diseño de espacios comerciales | 140 |
| Gestión de productos y promociones en el punto de venta | 80 |
| Organización de equipo de ventas | 100 |
| Técnicas de venta y negociación | 100 |
| Logística de almacenamiento | 100 |
| Logística de aprovisionamiento | 80 |
| Proyecto de gestión de ventas y espacios comerciales | 50 |
| Formación en centros de trabajo | 360 |

HORAS TOTALES **2000**